

POLE TERTIAIRE

Coaching de Performance **Coaching Triangulaire**

Prolongement possible à toutes les formations proposées par Evolutis, le **Coaching de Performance** vise à pérenniser les acquis de la formation en salle par un accompagnement en situation réelle débouchant sur un plan d'action pour corriger les défauts encore existants.

Particulièrement adapté aux formations « Vente et Action Commerciale », il est réalisé soit :

- Par un consultant Evolutis
- Par le manager de votre entreprise formé à réaliser ce type de coaching (formation de coach.

A la formation de coach peut être associé un **Coaching de coach** appelé **Coaching Triangulaire** qui a pour objectifs d'apprendre au coach à organiser, conduire et débriefer un coaching de performance commerciale en situation réelle.

Le Coaching de Performance offre de nombreux avantages et permet notamment :

Au collaborateur :

- De pérenniser ses acquis de formation
- D'augmenter sa productivité
- De renforcer sa combativité
- De mettre en place des plans d'actions pour résoudre des cas difficiles
- De bénéficier d'un regard extérieur constructif et d'une force de proposition
- De surmonter des difficultés passagères
- De se situer par rapport à l'équipe

Au manager

- D'augmenter les performances des membres de son équipe
- De créer une émulation dans l'équipe
- De bénéficier d'un retour concret et direct sur les résultats de chaque collaborateur
- De positionner objectivement chacun par rapport à l'équipe
- D'apporter des éléments concrets lors des entretiens d'évaluation

Il permet en outre au manager, s'il réalise lui-même les coachings :

- De pérenniser et d'asseoir son rôle de manager-coach
- D'accomplir un acte fort de management

Spécificités Evolutis

- Toutes les formules Evolutis inter entreprises comportent une séquence de **Coaching de Performance** pour individualiser la formation et la rendre encore plus opérationnelle

Voir aussi nos programmes inter et intra